

CSE (CISCO SALES ESSENTIALS) 6.0

Objetivo

O Treinamento Cisco Sales Essentials (CSE) fornece uma visão geral das arquiteturas e soluções da Cisco. Este curso realizado em dois dias se concentra em propiciar aos Gerentes de Contas (Account Managers) e Engenheiros de Vendas (Sales Engineers) o entendimento estratégico das arquiteturas, as necessidades cobertas por elas e as tecnologias que tornam possíveis as soluções. Após completar este treinamento, você estará apto: Facilmente Identificar os produtos da Cisco que proporcionam uma melhor solução para seus clientes. Reconhecer como as soluções e arquiteturas Cisco podem melhorar a rentabilidade. Descrever aos clientes o valor das soluções Cisco e arquiteturas.

Público Alvo

Gerentes de Contas Cisco, e colaboradores Cisco da área comercial que precisam obter fundamentos conceituais das arquiteturas e soluções da Cisco, bem como uma compreensão de como vender a solução correta para satisfazer as necessidades de clientes empresariais. Este curso é necessário para os indivíduos que procuram alcançar a certificação para gerente de conta no Programa de Parceiros de Canal Cisco (646-206 CSE- Cisco Sales Expert).

Pré-Requisitos

Conceitos básicos de produtos e soluções de Rede.

Carga Horária

16 horas (2 dias).

Conteúdo Programático

Cisco Architectures for Business Transformation
Cisco Architectures Overview
Customer Value and Benefits
Becoming a Value-added Business Partner
Positioning Cisco Architectures for Partner Success

Cisco Partner Advantage
Cisco Systems Company Profile
Advantages of Partnering with Cisco
Cisco Partner Programs and Specialisations

Networking Basics
Networking Fundamentals

Network Types

Selling Borderless Networks

- The case for Borderless Networks
- Overview of Cisco's Borderless Networks Architecture
- Cisco Routing Solutions
- Cisco Switching Solutions
- Cisco Mobility Solutions
- Cisco Security Solutions
- Cisco Application Velocity

Selling Collaboration

- The case for collaboration
- Overview of Cisco's Collaboration Architecture
- Cisco Unified Communications
- Cisco Mobile Applications
- Cisco Customer Care Solutions
- Cisco Telepresence
- Cisco Conferencing Solutions
- Cisco Messaging
- Cisco Enterprise Social Software Solutions

Small Business Adventures

- The case for Small Business Architectures
- Overview of Cisco's Small Business Architecture
- Cisco Borderless Networks for Small Business
- Cisco Unified Communications and Collaboration for Small Business
- Small Business Services and Support

Selling Video

- Cisco Video Architecture Overview
- Cisco Business Video Portfolio
- Cisco Video Communications
- Cisco Video Content Solutions
- Cisco Surveillance Video Solutions
- How to Sell Video

Selling Data Center/Virtualisation and Cloud

- Cisco DC/V and Cloud Architecture Overview
- Cisco Data Consolidation
- Cisco Data Center Virtualisation
- Cisco Data Center Automation
- Cisco Cloud Offering
- Cisco Cloud Provisioning
- Cisco Data Center/Virtualisation and Cloud Ecosystem Partners
- Cisco Architectures
- Determining Cloud Needs

Enhancing Profitability Through Whole Offers

Cisco Services

Cisco SMART Business Architecture

Cisco Capital

Cisco Partner Incentive Program

Cisco Sales Tool